



**Vigilo4You** è una start-up nata dall'iniziativa di tre aziende, tutte rigorosamente italiane, operanti nel settore della sicurezza: **Ksenia Security**, il produttore ascolano, **Sicurtec Brescia**, distributore bresciano cui si appoggiano installatori e professionisti vari provenienti dalla provincia e **Vigilanza Group**, istituto di vigilanza attivo da oltre settant'anni sulle Province di Brescia, Bergamo, Mantova, Verona e L'Aquila.

Percepiti le nascenti esigenze degli utenti in ambito di vigilanza e sicurezza, queste aziende hanno deciso di investire in un progetto davvero innovativo. **Vigilo4You** si pone, infatti, come un servizio di vigilanza a consumo. Il cliente non firma un contratto, non è soggetto a vincoli né paga un canone mensile, ma acquista un carnet di tre interventi senza scadenza.

Il meccanismo è estremamente semplice, attraverso il combinatore telefonico GSM/GPRS gemino Ksenia, necessario per la corretta gestione della segnalazione, il cliente viene avvisato direttamente sul suo cellulare della situazione d'allarme, filtra autonomamente eventuali falsi allarmi e decide quando è il caso di far intervenire la pattuglia. Solo in quest'ultimo caso viene scalato un coupon dal carnet.

L'anello di congiunzione tra Vigilante4You e cliente finale è rappresentato dall'installatore che, operante a stretto contatto con i clienti, è in grado di percepirne le specifiche esigenze e di proporre le soluzioni più adatte.

La start-up propone all'installatore di diventare vero e proprio partner offrendo, a quanti decidono di accettare la sfida, una serie di benefici.

Innanzitutto, le royalties, una provvigione fissa attende il partner di **Vigilo4You** sia quando il cliente acquista il carnet per la prima volta, sia ogni volta che lo riacquista successivamente, questo vale per tutto il periodo in cui il cliente decide di beneficiare del servizio.

All'installatore è data anche la visibilità necessaria a farsi conoscere oltre il proprio parco clienti, che comunque è assolutamente rispettato. Tutela dei clienti già acquisiti e possibilità di raggiungerne di nuovi sono, dunque, ulteriore vantaggi per chi decide di collaborare con **Vigilo4You**.

Per quanti avessero meno confidenza con i prodotti Ksenia o si trovassero in difficoltà nel proporre commercialmente il servizio, è assicurato un costante supporto tecnico-commerciale.

Aspetto interessante e in grado di garantire la trasparenza e la piena tracciabilità delle attività della clientela è il **portale vigilante4you.it**. Intuitivo e facile da utilizzare, permette all'installatore di registrare i clienti, seguire il loro utilizzo di coupon e verificare le royalties che vengono riconosciute. Da non sottovalutare, infine, la possibilità per ogni partner di crearsi così un database clienti ordinato e credibile a terzi, con i conseguenti risvolti economici, in caso di cessazione dell'attività.

**Per maggiori informazioni: [supporto@vigilo4you.it](mailto:supporto@vigilo4you.it) – tel. 800595004**

