

HESA Professional Tour, alla ricerca dei migliori professionisti della sicurezza

a cura della Redazione



Quali sono gli spazi per gli installatori professionali di sicurezza e qual è il ruolo del distributore a valore aggiunto nel mercato di oggi? Questi i due temi molto concreti che **Carlo Hruby**, amministratore delegato di **HESA spa**, ha posto al centro dell'incontro del 16 marzo nella tappa dell'**HESA Professional Tour** a Bologna con i professionisti interessati a entrare nella community di Installatori Autorizzati e Concessionari dello storico distributore milanese.

Partendo da una panoramica dei dati di mercato che confermano la crescita del settore sotto la spinta inarrestabile dell'aumento dei furti nelle abitazioni e nelle attività commerciali, Carlo Hruby ha sottolineato

l'importanza dell'evoluzione culturale di chi propone le soluzioni di sicurezza ai clienti finali.

Un'evoluzione che parte dalla consapevolezza del cambiamento che sta attraversando il settore, determinato da più cause. L'ingresso di operatori provenienti da altri settori, in particolare dal mondo elettrico e dall'IT, l'aumento delle conoscenze degli utilizzatori, l'evoluzione tecnologica dei sistemi da una parte e la pervasività di internet dall'altra, sono solo alcuni dei fattori che interagiscono sia con la figura dell'installatore, che entra a diretto contatto con gli acquirenti finali, che con quella del distributore, impegnato sempre più a sostenere i propri clienti

con azioni che aggiungono valore al rapporto di collaborazione.

Un impegno che HESA ha fatto proprio operando fin dall'inizio del suo percorso, per creare un gruppo consolidato di professionisti qualificati ai quali fornisce servizi esclusivi: l'organizzazione della distribuzione, l'assistenza tecnica, la garanzia, il supporto finanziario, la formazione. Un capitolo di estrema importanza nella realtà di HESA è rappresentato dalla **Fondazione Enzo Hruby**, un'iniziativa unica in Europa e forse al mondo, per intervenire concretamente a tutela del patrimonio artistico italiano proteggendo siti museali e singole opere con la realizzazione di sistemi di sicurezza.

Oltre a questa motivazione istituzionale diretta, le valenze della Fondazione sono molteplici, dalla crescita dell'immagine del settore alla divulgazione della cultura della sicurezza al di fuori dell'ambito degli addetti dei lavori, passando per la creazione di opportunità per i propri partner. La centralità di questi ultimi nell'attività della Fondazione è testimoniata dal **Premio H d'Oro**, che ha celebrato nel 2015 la decima edizione con

una straordinaria festa a Venezia lo scorso 23 ottobre. Il Premio rappresenta perfettamente l'attenzione della Fondazione (e dell'azienda HESA che la sostiene) per chi lavora nella sicurezza. E' un concorso aperto alle migliori realizzazioni, indipendentemente dai sistemi utilizzati, diventato anno dopo anno il momento di confronto e incontro più seguito e ambito dagli installatori di ogni dimensione e specializzazione.

"HESA investe nella filiera dedicando ogni sforzo per avere come clienti professionisti competenti, seri e competitivi, che basano la propria strategia sulla qualità. Avendo HESA come fornitore di riferimento, i nostri partner si distinguono sul mercato e sono in grado di proporre soluzioni su misura per i propri clienti - ha spiegato Carlo Hruby nel corso della sua esposizione a Bologna - sapendo che la nostra azienda li sostiene con prodotti e servizi eccellenti ed esclusivi. In una parola, offre loro la convenienza, ovvero una proposta che non si basa solo sul prezzo ma che è in grado di coniugare al meglio, con una serie di iniziative di alto livello, qualità, formazione, assistenza e anche risparmio".

CONTATTI: HESA SPA

Tel. +39 02 380361

www.hesa.com



CASAMIASICURA.it

Dove trovi la sicurezza che cerchi