

## **Vanderbilt ufficializza l'acquisizione di Siemens Security Products**

Vanderbilt Industries, leader globale nella fornitura di sistemi di sicurezza all'avanguardia, ha annunciato di aver completato l'acquisizione di Siemens Security Products, come preannunciato nell'ottobre 2014. L'acquisto rientra nei piani di espansione strategici di Vanderbilt, e la nuova organizzazione avrà sede centrale a Wiesbaden, in Germania, con Joseph Grillo nel ruolo di Managing Director.

'L'acquisizione di Siemens Security Products poggia sulle solide basi e sullo storico di successo della Vanderbilt costruito in quasi trent'anni nel settore sicurezza,' ha commentato Grillo. Sono lieto di aver finalizzato questa acquisizione nei tempi previsti. Ritengo che rafforzerà significativamente la nostra posizione nel mercato Europeo offrendo una gamma di prodotti e soluzioni più ampia e completa ai nostri channel partner.

Le gamme di prodotti di Siemens – che comprendono soluzioni di controllo accessi, allarmi intrusioni e videosorveglianza sono state identificate come ideali per le attività in corso di Vanderbilt. Vanderbilt riconosce inoltre che i marchi Siemens, come Aliro, SPC e Vectis, sono ampiamente riconosciuti, fanno affidamento su di una clientela fidelizzata e non intende quindi cambiarli nel prossimo futuro.

L'acquisizione non si limiterà ad ampliare considerevolmente la presenza dell'azienda nel settore della sicurezza, ma anche a migliorare la propria posizione competitiva in un mercato estremamente frammentato, con grande potenziale di crescita. Mentre vanta un'ottima copertura nei mercati maturi dell'Europa e Nord America, Vanderbilt si avvia verso un'espansione in altre

aree, compresi il Sud America e l'Asia Pacifica. Le risorse avanzate a disposizione dell'azienda e la sua capacità di fornire una quantità di soluzioni sempre maggiore hanno già generato molto interesse in queste regioni.

'Siamo l'unica azienda indipendente dotata di capacità comprovate che opera a questo livello nel settore e manteniamo la capacità di fornire un livello di servizio agile, flessibile e in grado di soddisfare le esigenze del cliente,' ha concluso Joseph Grillo. 'Comprendiamo le esigenze dei mercati locali, a cui rispondiamo offrendo una serie ineguagliata di omologazioni nazionali e opzioni multilingue. Tuttavia, offriamo anche i vantaggi tipici di un'organizzazione più grande, come prodotti facili da installare e mantenere, una disponibilità attraverso canali di distribuzione consolidati e un impegno a reinvestire almeno il 10 per cento del nostro fatturato annuo in nuovi programmi di ricerca e sviluppo. Porteremo una nuova ed elettrizzante prospettiva in un settore in rapida evoluzione e in continua crescita.'

Per maggiori informazioni contattare: Matthias Droll, T: +41 44 551 00 82;  
E: [matthiasdroll@vanderbiltindustries.com](mailto:matthiasdroll@vanderbiltindustries.com). Twitter: @VANDERBILT\_SEC

###